



Euler Hermes is onderdeel van



Interview Hans Biesheuvel, voorzitter ONL voor Ondernemers

Veel onduidelijkheid rondom stimuleringsfonds Rutte III

“Kunnen we belastinggeld niet beter anders gebruiken?”



belastinggeld opgezette Invest-NL en de private markt voor alternatieve financiering die snel volwassen aan het worden is. “Ik heb hier nog geen duidelijk antwoord op gekregen. Als Invest-NL gaat samenwerken met andere organisaties zoals NPEX, dan is het prima. Maar als het gaat concurreren is het niet verstandig daar belastinggeld tegenaan te gooien.” De voorzitter van ONL voor Ondernemers wijst daarnaast naar tal van andere initiatieven die de afgelopen jaren zijn gelanceerd met hetzelfde doel. Een voorbeeld is investeringsfonds NLII, dat drie jaar geleden startte met de bedoeling kapitaal van pensioenfondsen aan te wenden om ondernemers te steunen, maar volgens Biesheuvel niet van de grond komt. “Hier is naar veel projecten van ondernemers gekeken, maar deze konden telkens niet aan de rendements-eisen van pensioenfondsen voldoen. Dit roept bij mij de vraag op of het nieuwe kabinet het geld voor Invest-NL niet beter kan gebruiken om bestaande kanalen te versterken, in plaats van iets nieuws te gaan doen.”

Meer complexiteit voor ondernemers

Een derde en laatste kanttekening is de kwestie of alwéér een nieuw loket voor ondernemers met een financieringsbehoefte wel zo efficiënt is. “We hebben al een Kamer van Koophandel en een Rijksdienst voor Ondernemend Nederland. We voeren in Nederland al allerlei ondersteuningsregelingen uit voor ondernemers. Het wordt zo alleen maar ingewikkelder.” Biesheuvel voegt eraan toe dat hij het probleem dat Invest-NL adresseert, wel degelijk onderkent. “Innovatieve bedrijven moeten op dit moment disruptief zijn. Daarbij hoort dat zij vaak nog geen uitgewerkt businessmodel hebben waarvan exact is aan te geven hoe het gaat lopen. Ik ben zeker voorstander van het stimuleren van innovatie, dat is geen discussie. De hamvraag is: hoe gaat de overheid dit organiseren?”

Dit verhaal delen met uw klanten? kijk op: www.kennisverzekerd.nl

Met de oprichting van de financieringsinstelling Invest-NL en 2,5 miljard euro aan investeringsgeld wil het kabinet-Rutte III innovatie in het Nederlandse bedrijfsleven stimuleren. Een goede zaak, vindt Hans Biesheuvel, voorzitter van belangenvereniging ONL voor Ondernemers. Tegelijkertijd vraagt hij zich af of dit wel de ideale oplossing is.

Nu het coalitieakkoord tussen de partijen VVD, CDA, D66 en ChristenUnie bekend is geworden, weten we dat het nieuwe kabinet de oprichting van een nieuwe financierings- en ontwikkelingsinstelling voor ondernemers doorzet.

bedrijven mogelijk maken die banken en andere financiers niet aandurven. Onder meer investeringen in de energietransitie en digitalisering kenmerken zich door onzekere risico's, onduidelijke rendementen en/of lange terugverdientijden. Het financieringsvehikel van Rutte III moet ook startkapitaal leveren aan innovatieve startups en scale-ups, evenals ondersteuning aan ondernemers bij export en groei over de grenzen.

Concurrentie met marktinitiatieven dreigt

Met de oprichting van Invest-NL volgt Nederland het voorbeeld van andere EU-landen (waaronder

onze buurlanden) die al beschikken over zo'n financieringsinstelling. Hans Biesheuvel, voorzitter van belangenvereniging ONL voor Ondernemers, is “in de kern” positief over de ontwikkeling. “Het is goed dat er aandacht is voor innovatieve bedrijven, waarvan het rendement op de lange termijn moeilijk te bepalen is. Wel heb ik vraagtekens bij de manier waarop dit kabinet dat wil organiseren.” Volgens Biesheuvel moet Rutte cum suis voorkomen dat het initiatief gaat concurreren met marktinitiatieven zoals de NPEX, een beurs voor mkb-bedrijven waarvan hij ook voorzitter is. “Dit jaar hebben ondernemers hier al 20 miljoen euro aan groeigeld opgehaald. We merken dat particuliere beleggers bereid zijn om te investeren in innovatieve mkb-ondernemingen, als rendabeler alternatief voor banksparen.” Biesheuvel vraagt zich af hoe hij de verhouding moet zien tussen het met

2,5 miljard

eigen vermogen voor Invest-NL

Met 2,5 miljard euro aan eigen vermogen moet Invest-NL investeringen in Nederlandse

Klantcasus

L&M Rijnsburg:
Deze Nederlandse tulpen bloeien overal ter wereld.

→ Pagina 2

Risico

Evofenedex:
de risico's in een onrustig Europa.

→ Pagina 2

Column

Zal de landbouw goed boeren in 2018?

→ Pagina 2

Kennis:

Voor het MKB relevante punten uit het regeerakkoord.

→ Pagina 3

Wilco Heiwegen van ondernemersvereniging *evofenedex* over risico's in een onrustig Europa:

Eenvoudige handel in de EU niet altijd meer vanzelfsprekend

Politieke onrust in Europa heeft voor een exodus van bedrijven gezorgd. Zij verlaten het land uit angst voor handelsbelemmeringen. Vooral voor bedrijven in de handel en logistiek kan politieke onzekerheid leiden tot verlies van afzet.

Zakendoen in het buitenland is voor veel bedrijven een mooie kans om hun afzetmarkt te vergroten. Maar hoe zit het met landen waar politieke onrust heerst? Dat hoeven niet eens gebieden ver weg te zijn, het gebeurt ook in Europa. Denk aan het *Verenigd Koninkrijk* (VK) dat na de Brexit stappen maakt om uit de EU te vertrekken. Of *Catalonië*, dat onlangs de onafhankelijkheid heeft uitgeroepen. Ook in deze landen kunnen bedrijven te maken krijgen met handelsbelemmeringen of onzekerheid over regelgeving. Dat is reden geweest voor menig bedrijf, voornamelijk banken, om te vertrekken uit *Londen* en *Barcelona*.

Veel hinder

Wilco Heiwegen, beleidsadviseur bij ondernemersvereniging *evofenedex*, herkent deze zorgen over politiek instabiele gebieden. "Met name onze achterban in de handel en logistiek ondervindt veel hinder van politieke ontwikkelingen in het VK. Dit zijn importeurs en exporteurs die hun goederen verkopen in het VK of daarvandaan halen. Vergeet niet dat bijna tien procent van onze totale Nederlandse export daarheen gaat", zegt Heiwegen. "Sommige overwegen nu om hun supply chain op de schop te nemen, aangezien ze te maken krijgen met

invoerrechten en douaneformaliteiten. Deze bedrijven vragen zich serieus af of bijvoorbeeld een productielocatie in of doorvoer via het VK nog wel handig is." **Aanhoudende onzekerheid** In het bijzonder bedrijven die verspreiden exporteren, kunnen in de problemen komen als producten niet meer zo snel en eenvoudig door de douane komen. Heiwegen: "Voor bijvoorbeeld bloemenhandelaren telt elk uur. Lange administratieve procedures bij de grens kunnen hen de kop kosten."

Een ander groot probleem bij politiek instabiele gebieden is aanhoudende onzekerheid onder ondernemers. "Klanten durven geen beslissingen te maken of langetermijncontracten aan te gaan. Zij doen een pas op de plaats. Dat merken ondernemers in het VK nu al heel duidelijk." Voor bedrijven die handel doen in gebieden die politiek instabiel zijn of worden, is het volgens Heiwegen zaak om "de politieke ontwikkelingen nauw te monitoren, een goed lokaal netwerk te onderhouden en maatregelen te nemen om risico's in de eigen goederenstroom te beheersen".

Dit verhaal delen met uw klanten? kijk op: www.kennisverzekerd.nl

Column

Johan Geeroms, Senior Risk Manager Euler Hermes Nederland

Zal de landbouw goed boeren in 2018



De waarde van de export van de Nederlandse landbouwsector bereikt ieder jaar recordhoogten. Zo bedroeg de waarde van de Nederlandse export over 2016 85 miljard euro, dat is 4,4 procent meer dan het jaar ervoor (CBS).

Toch gaat het bij veel boeren en tuinders niet van een leien dakje. Denk aan bedreigingen als de invloed van grote retailers of de Brexit. Hoe reageert de overheid hierop en wat kunnen we verwachten in 2018?

Lees de gehele column van Johan Geeroms en de whitepaper 'Brexit werpt eerste schaduwen vooruit' op www.kennisverzekerd.nl.



Klantcasus L&M Rijnsburg

Deze Nederlandse tulpen bloeien overal ter wereld dankzij gedekt de biteurenrisico

Ieder bedrijf dat handel doet in het buitenland weet: met nieuwe kansen komen ook risico's. Zeker als het gaat om debiteuren. Bloemenexporteur L&M Rijnsburg wist haar risico's te dekken door een slimme oplossing van Jac. Van Dam Verzekeringen en Euler Hermes en kan nu zonder zorgen verder groeien.

L&M Rijnsburg B.V. is één van de grootste spelers in de internationale bloemenbranche. Men werkt hier al bijna zeventig jaar met de hoogste kwaliteit bloemen en de grootste exporteurs uit de markt. De bloemen en planten, voornamelijk tulpen, worden wereldwijd verkocht. Naast de reeds wereldwijde aanwezigheid heeft de bloemenexporteur een stevige groeiambitie voor de komende jaren. Aan groei en nieuwe kansen kleven helaas vaak ook risico's, waaronder het debiteurenrisico. Door de zeer smalle marges in de bedrijfstak en snelheid van handelen in de supply chain is dit risico sterk aanwezig. L&M Rijnsburg is zich hiervan bewust en weegt daarom alle risico's zorgvuldig af. Om het debiteurenrisico af te dekken, maakt het bedrijf uit Rijnsburg gebruik van een kredietverzekering.

Tienduizenden euro's

L&M dekt de risico's al jaren af via een grote kredietverzekeraar in de bloemenbranche. Een gedeelte van de betalingen van de

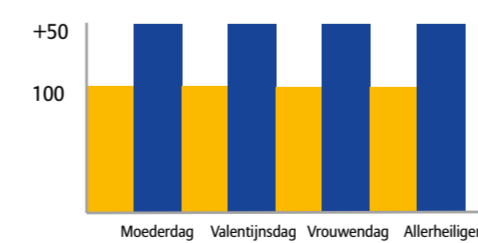
leveranciers op krediet kon echter niet worden afgedekt in dat contract. Jan Willem Leeuwenburg, ceo bij L&M, vond een workaround voor zijn probleem: "Deze betalingen liet ik via de veiling lopen, zodat ik toch zeker was van mijn geld, ondanks de extra kosten." Maar de veiling vraagt een bepaald percentage voor facturering. Hierdoor liep het bedrijf tienduizenden euro's per jaar mis.

Ruimere limieten en lagere premies

Omdat dit niet ideaal was, ging huis-intermediair Floris van Dam, eigenaar van Jac. Van Dam Verzekeringen, op zoek naar een betere optie. Via Allianz kwam Van Dam in contact met Joey Buijink, kredietverzekeringadviseur bij Euler Hermes. En die optie kon hij bieden in de vorm van een nieuw contract. Een dekkend contract, met ruimere limieten op enkele debiteuren en lagere premies, waardoor de bloemenexporteur niet meer facturen via de veiling hoefde te halen. Met een fikse besparing als resultaat.

Trots

Leeuwenburg: "Het was me veel waard om ook deze betalingen af te kunnen dekken binnen onze kredietverzekering." Ook Van Dam en Euler Hermes zijn zeer tevreden met de nieuwe regeling. "Het is een klassieke win-winsituatie. L&M Rijnsburg groeit hard en is bovendien een bijzonder prettige klant. Ik ben ook trots op het feit dat wij als relatief kleine spelers in de bloemenbranche toch zo'n goed aanbod konden doen", aldus Van Dam. Niet alleen de limieten voor bepaalde debiteuren werden verruimd, ook kwam er een oplossing voor de seizoenspijken. Om het verhoogde risico tijdens de periodes met verhoogde vraag op te vangen, voegden Van Dam en Euler Hermes een zogenaamde 'Moederdag-clausule' toe.



Buijink: "Deze zorgt ervoor dat we op de belangrijke piekmomenten in het jaar onze limieten tijdelijk met vijftig procent kunnen verhogen. Niet zoals de naam doet vermoeden, alleen voor Moederdag, maar ook voor Valentijnsdag, Internationale Vrouwendag en Allerheiligen."

Piekmomenten met 50% in verhoging.

Intensieve samenwerking

De gezamenlijke inspanning van de afdeling Sales en Risk is uitermate belangrijk bij dergelijke trajecten. Elke specialist kijkt naar een case vanuit zijn eigen expertise, en door de expertises te combineren, zorgden Van Dam en Euler Hermes voor een op een maat gemaakte oplossing. De intensieve samenwerking tussen de partijen en een diepgaande risico-inventarisatie leidden uiteindelijk tot dit mooie resultaat.

Een vruchtbare relatie tussen drie spelers die ondernemerschap in het buitenland met zo min mogelijk risico's mogelijk maakt.

In mei en juni 2017 vonden de eerste gesprekken plaats, in augustus werd de offerte besproken en in januari 2018 zal het contract ingaan. Het begin van een vruchtbare relatie tussen drie spelers; een relatie die ondernemerschap in het buitenland met zo min mogelijk risico's mogelijk maakt.

Dit verhaal delen met uw klanten? kijk op: www.kennisverzekerd.nl

Het regeerakkoord: wat moet ik ermee?

Voor het MKB relevante punten uit het regeerakkoord.

Het regeerakkoord is breed uitgemeten in de media. Voor veel MKB'ers is het lastig om grip te houden op de bepalingen die invloed op hen zullen hebben. Daarom hebben we hier beknopt acht relevante punten uit het regeerakkoord onder elkaar gezet.

Kijk op www.kennisverzekerd.nl voor een uitgebreide uitleg van deze punten.



Het kabinet zet de oprichting van een Nederlandse financierings- en ontwikkelingsinstelling InvestNL door.

InvestNL moet investeringen mogelijk maken die onvoldoende financiering in de markt kunnen aantrekken.



De overheid kan sectorale afspraken in de land- en tuinbouw algemeen verbindend verklaren (AVV-en).

Met de term wordt een 'normstellende maatregel' bedoeld, waarvan naleving met de wet afgedwongen kan worden, eventueel via strafbepalingen of sancties.



De loondoorbetalingsperiode voor kleine werkgevers wordt verkort van twee naar één jaar.

De verantwoordelijkheid voor loondoorbetaling en een aantal re-integratieverplichtingen in het tweede jaar gaan over naar het UWV. De ontslagbescherming van twee jaar blijft wel in stand.



Aanbesteden door de overheid moet toegankelijker worden voor het MKB.

De Rijksoverheid stimuleert bedrijven en andere (semi-)overheden om het betaalgedrag te verbeteren. Op deze manier hoop de overheid het MKB tegemoet te komen bij aanbestedingen.



MKB Innovatiestimulering Regio en Topsectoren (MIT) en de innovatie-kredieten voor het MKB worden uitgebreid.

Het MKB verdient volgens het kabinet een krachtigere rol in het innovatiebeleid. Het kabinet investeert daarom in fundamenteel en toegepast onderzoek.



Het kabinet zal zich inzetten om te komen tot een Europese digitale markt.

In een digitale interne markt hebben consumenten meer keuze voor lagere prijzen en producenten een groter afzetgebied. De aanpak richt zich onder andere op het wegnemen van belemmeringen, zoals tegenstrijdige nationale wetgeving en voorschriften.



De mededingingswet wordt aangepast zodat samenwerking in de land- en tuinbouw expliciet wordt toegestaan.

Dit om de ongelijke machtsverhoudingen in de keten te compenseren.



Data van de overheid wordt goed vindbaar en toegankelijk gemaakt, in de vorm van open data.

Alle data die de overheid produceert wordt altijd gezien als open data (tenzij er een reden is om de gegevens niet publiek te maken). Denk aan de details over de vergunning-aanvragen of de kosten en het rendement van aanbestedingen.

MKB als motor van Nederlandse economie verstoken van brandstof

Met enkele honderdduizenden midden- en kleinbedrijven is de Nederlandse MKB-sector zonder enige twijfel een gigantische banen- en inkomstenmotor te noemen. Toch wordt toegang tot krediet slechts ontoereikend gevonden. Met het uitbreiden van de MKB Innovatiestimulering Regio en Topsectoren (MIT) probeert de Nederlandse overheid het midden- en kleinbedrijf tegemoet te komen, maar in hoeverre dit daadwerkelijk gaat helpen is de vraag.

Het MKB vindt moeilijk de weg naar krediet. Een deel van het probleem huist in het gegeven dat veel ondernemers niet op de hoogte zijn van de verschillende kredieten die voor het MKB beschikbaar zijn gesteld, oordeelt Walter Toemen, Risk Director van kredietverzekeraar Euler Hermes. Wat hieraan valt te doen? “De overheid moet meer adverteren met de diverse innovatiekredieten.” Zeker wanneer de toegang daartoe wordt uitgebreid, zoals nu met de MIT het geval is. “Die was eerder al bereikbaar voor de topsectoren, maar bleek dus niet haalbaar voor een groot deel van het Nederlandse bedrijfsleven.”

Daarnaast zouden de overheid en de bankenwereld zich meer kunnen richten op het MKB, zodat de informatievoorziening met betrekking tot innovatiekredieten verbetert,

oordeelt Toemen. “MKB’ers hebben moeite met het bereiken van broodnodig kapitaal, het zou goed zijn als zij meer gewezen werden op de diverse innovatiekredieten.” Veel innovaties vinden namelijk hun oorsprong binnen het MKB. “De overheid heeft er dus veel belang bij om het midden- en kleinbedrijf gezond te houden.”

Zetje in de rug voor het MKB

Nederland staat bekend als een toonaangevend kennisland, met een sterke economie. “Om onze economie zo concurrerend te kunnen houden, moeten niet alleen de topsectoren worden bereikt, maar moet ook juist het midden- en kleinbedrijf een zetje in de rug krijgen.” Het feit dat alle politieke partijen binnen het regeerakkoord het hiermee eens zijn, geeft aan dat het MKB

het inderdaad niet eenvoudig heeft. Terwijl de MKB-sector gigantisch veel betekent voor de Nederlandse economie: exclusief zzp’ers zijn er bijna 250.000 midden- en kleinbedrijven actief. Recent onderzoek van het CBS, gebundeld in ‘De Staat van het MKB’, schetst de huidige situatie, waarbij groei binnen het midden- en kleinbedrijf slechts is voorbehouden aan een kleine kopgroep van bedrijven. Een groot deel van het MKB verwacht weinig tot geen groei, omdat financieringsmogelijkheden onvoldoende beschikbaar zijn. Of iedere ondernemer met een innovatief idee nu in aanmerking komt voor een innovatiekrediet, valt nog te bezien. “De MIT-regeling is sterk gericht op samenwerking tussen bedrijven. Dus wanneer twee ondernemers een vergelijkbaar idee hebben, doen ze er slim aan om samen te gaan zitten

en van daaruit een aanvraag in te dienen”, legt Toemen uit. Ook kan het MKB profiteren van onderzoek dat door grote (technologische) bedrijven wordt verricht, om te achterhalen waar behoefte aan en interesse in bestaat. “Het MKB kan vervolgens met de uitkomsten van dit onderzoek aan de slag, door aan de hand daarvan diensten of producten te ontwikkelen of te verbeteren.”

Vaag

De uitbreiding van het MIT-innovatiekrediet is veelbelovend, maar moet nog verder gestalte krijgen. “In het regeerakkoord wordt gerept over een extra bedrag van 400 miljoen euro per jaar, maar de verdeling is op dit moment nog onduidelijk. Welk deel komt beschikbaar voor de grote technologische instituten, hoeveel is bedoeld voor de publieke-private samenwerking tussen technische universiteiten en hogescholen en wat blijft er over voor het MKB?” Verdere verduidelijking blijft dus noodzakelijk.

Dit verhaal delen met uw klanten? kijk op: www.kennisverzekerd.nl

Eenvoudig online een kredietverzekering afsluiten voor uw klant!



Onafhankelijke intermediairs komen regelmatig het handels- en betalingsrisico tegen bij hun MKB klanten. Dit risico is een onderdeel van het zakelijk risico van nogal wat B2B bedrijven. Toch leidt dit niet altijd tot het proactief adviseren en aanbieden van een kredietverzekeringsoplossing. In sommige gevallen wordt een gespecialiseerde ‘placing broker’ gevraagd om de lead op te pakken.

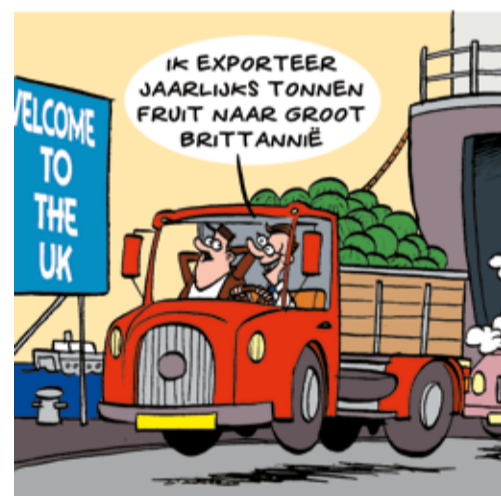
MKB ondernemers ervaren het huidige aanbod van de traditionele kredietverzekeraars nogal eens als complex en administratief belastend. Daarom ontwikkelde Euler Hermes, 100% dochter van Allianz, speciaal voor het MKB een sterk vereenvoudigde kredietverzekering: *Allianz Simplicity*. Deze kredietverzekeringsoplossing biedt standaard 60% dekking op alle openstaande vorderingen. Met Allianz Simplicity hoeft de MKB ondernemer vooraf geen kredietlimieten meer aan te vragen en geldt een vast tarief per jaar. Eenvoudig en duidelijk, van begin tot eind.

Vraag als adviseur voortaan uw kredietverzekering aan via SUREbusiness.

Euler Hermes Nederland is recentelijk een samenwerking aangegaan met MKB Service Provider SUREbusiness. Als gevolmachtigde biedt SUREbusiness onafhankelijke intermediairs toegang tot zakelijke schadeverzekeringen. Hierdoor wordt het nu ook voor u mogelijk om volledig online een kredietverzekering af te sluiten voor uw klanten.

Wilt u graag een aanstelling op dit platform? Neem contact op via www.surebusiness.nl

RISICO EXPORTEERT NAAR ENGELAND DOOR RENÉ LEISINK



Colofon

Uitgave van:

Euler Hermes, Pettelaarpark 20, 5216 PD 's-Hertogenbosch

Redactie

Hoofdredacteur: Linda Meeder
Content: Euler Hermes/Mediatic
Ontwerp: Aditude Creative Agency

Wilt u meer informatie? Bel Euler Hermes: 073 688 9999 of kijk op www.kennisverzekerd.nl